15 Ottobre 2021

MASTER OPERAZIONI DI M&A E JOINT-VENTURE SOCIETARIE

Gli accordi principali e gli accordi accessori

Incontro con i professionisti di Pavia e Ansaldo

Focus di diritto civile. Il tema della vincolatività e della responsabilità precontrattuale in relazione a: term sheet, letters of intent, binding e non-binding offers.

Come redigere e come negoziare il contratto di acquisizione e le clausole più rilevanti:

- le condizioni sospensive (come definirle e come strutturarle);
- il prezzo (clausole di earn out / anti-embarrassment clause);
- locked box vs. “closing accounts”;
- la gestione del periodo interinale;
- il sistema di aggiustamento del prezzo;
- le dichiarazioni e garanzie, e i relativi indennizzi.

con la partecipazione di Bain & Company

Focus operativo: definizione della strategia M&A, il ruolo del consulente strategico e il coinvolgimento delle risorse in-house.

Focus negoziale: 5 tecniche contrattuali per facilitare il raggiungimento di un accordo sul prezzo.
Gli accordi accessori:
• gli accordi con i manager;
• gli accordi di non concorrenza;
• i patti di opzione.

Focus operativo: i punti chiave del patto di non concorrenza e come redigerlo.